



経営管理の決定版



INDEX

- 02 アイピアが支持される理由
- 03 アイピア導入のメリット 1
- 04 アイピア導入のメリット 2
- 05 アイピア導入のメリット 3
- 06 アイピア導入のメリット 4
- 07 優れた8つの機能
- 08 魅力的なパッケージと価格
- 09 セキュリティと動作環境
- 10 お客様の声

アイピアとは
成長企業のノウハウが詰まった
業務管理システム
経営管理ができるERPです。



アイピアが支持される理由

会社に粗利が残る

- ✓ 案件別に粗利をリアルタイムで視覚化できるため、目標達成までの対策が打ちやすい
- ✓ 営業の発注書と経理の請求書データが連携することで漏れを防止

コストの削減

- ✓ 一元管理で「探す手間」と「見えないコスト」の削減
- ✓ クラウド管理でシステムにかかる費用を大幅に削減

業務効率
利益率

生産性の向上

- ✓ あらゆる情報を一元管理
- ✓ 時と場所を選ばずいつでも入力や閲覧可能

経営状況の把握・分析

- ✓ コックピットで分析・改善をしてPDCAを回す
- ✓ 売上をリアルタイムで把握

アップ

メリット①

会社に利益が残る。

会社として重要なことは利益をしっかりと残すことです。売上が高くても、利益が残らなければ会社を継続していくことはできません。「アイピア」は情報管理の効率化で利益確保へ結びつけます。

N川さんの悩み

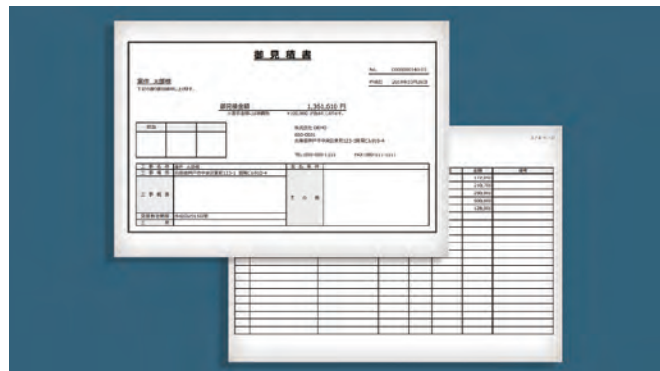
請求書が来ないと
原価が分からない

契約時からの粗利低下が
慢性化している



原価を基に見積書を作成

見積書作成時に原価の内容や金額を基に取り込むことができます。また、作成した原価から発注書を作成することができます。



他部門への共有

アイピアで発注書を作成すると、請求書が届いた際に検索するだけで発注内容を確認することができます。さらに、1クリックで転記完了！発注書と請求書の突合せの時間が大幅に削減し、漏れや差異もすぐに発見できます。



原価ベースで発注書の作成ができ利益率確保
情報共有がスピードアップすることで時短

**情報の有効活用が
利益アップに結びつく！**



A アイピア ippear の機能で効率的に！利益アップに結びつく！

メリット②

業務の効率化

多くの企業で業務の効率化に取り組んでいます。しかし、業務の効率化に成功した企業と効果が出ない企業の2つに分かれます。では、何か違うのでしょうか？

Y村さんの悩み

何から取り組んだら
良いか分からない。

業務の効率化に取り組ん
でいるのに効果が出ない。



あらゆる情報を一つに

様々な情報が連動することで重複入力防止

データ連動により一度の入力で共通項目を反映。手間が省け重複入力の防止につながり、業務効率がアップします。



顧客情報を自動登録

ホームページのお問い合わせから顧客情報を自動で登録

ホームページの問合せフォームで入力したお客様の情報をアイピアの顧客情報をして自動で登録することができます。

※別途、ホームページにタグコードを設定していただく必要があります。

業務効率アップ

現場写真を出先から共有



スマホで撮影した現場写真を
アイピアにアップロード



事務所のパソコンで
すぐに確認できて便利

豊富なカスタマイズ性

御社専用のシステムとして活用できる

アイピアでは項目やフローの段階を自由にカスタマイズすることができる、費用面のメリットとカスタマイズの柔軟性を合わせたハイブリッドシステムです。企業の成長に合わせてご利用いただけ、帳票をご希望の場合も、追加で独自カスタマイズが可能です。



A^{アイピア}ippear なら、情報の一元化で業務の根幹から効率的になる！

メリット③

コスト の削減

全ての企業で何かしらのシステムを活用しています。導入したもののあまり活用できず、業務ごとに別々のシステムを導入している会社も少なくありません。アイピアにまとめることによってコストの削減につながります。

N川さんの悩み

IT化が重要なのはわかるが費用がかかりそう。

多くのシステムを併用しているが費用を抑えたい。



答えは「オールインワンシステム」

アイピアは、必要な機能が揃い、費用削減につながる

様々なシステムを併用しているのでしたらアイピアにお任せください。経営に必要なシステムがすべて入っています。「アイピア」にまとめることで、費用の削減につながります。

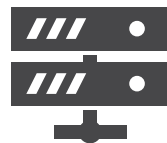
商談管理システム	見積システム
顧客管理システム	勤怠管理システム
原価管理システム	収支管理システム
日報システム	分析システム



クラウドだから少額で始められる、会社規模に合わせて利用できる

アイピアはクラウドシステムなので、少額からスタートすることができます。また、利用ユーザー数に合わせた月額制なので、社員数の増減に合わせてコストの最適化ができます。

オンプレミス



- × サーバー代が高額
- × カスタマイズ費用が都度発生
- × セキュリティ対策費用が別途で高額
- × システム管理者が必要
- × 災害時のリスクが高い



- 初期費用も月額費用も安価
- ご要望に合わせて対応可能
- セキュリティはアイピアが対応
- システム管理もアイピアが対応
- ネット環境が整えばすぐに再開可能

さらに、クラウドシステムならではの、無償バージョンアップも対応しております。



Aippear^{アイピア}だけで必要な機能が揃うから、コストを抑えられる!

経営の 状況が 分かる

経営情報をリアルタイムに把握することで、迅速な経営判断を行うことができます。営業や経理が入力したデータが自動で集約されグラフで確認できます。

Y村さんの悩み

月の中旬ごろにでない
先月の売上や支払などが
分からない。

もっと早く把握できたら
良いのに。



アイピアならリアルタイムに確認できるから 迅速な経営判断ができる。

売上・利益をリアルタイムに確認

月別の売上推移や発生源別の案件数など、経営者が知りたい情報をグラフで表示することで、一目で判断できます。



**素早い情報の把握は
利益の増長につながる!**

損益分岐点をリアルタイムに確認

固定費や会社経費も一元管理することで、損益分岐点もがリアルタイムに確認することができます。資金繰りや投資など迅速に次の一手を決めることができます。



優れた8の機能

顧客満足度 アップ

01

顧客管理

ビジネスをする上の基本であり、最も重要な顧客情報。カンタン操作で適切に管理し情報の資源化を実現します。



- 顧客情報をリアルタイムで把握
- 過去の案件を瞬時に確認
- 顧客の種類別に集計・分析

アポ率 アップ

02

案件管理

今まで取りこぼしていた案件のフォローができ蓄積データから成立案件を分析することで契約率を向上させることができます。



- 案件フェーズ別売上予想をタイムリーに把握
- 見積書・原価・入金を簡単に管理
- 案件に関する資料をまとめて保存

契約率 アップ

03

営業進捗管理

各案件の進捗が見える化し、各ステータス別に案件を確認できます。自社に合った業務フローで管理できます。



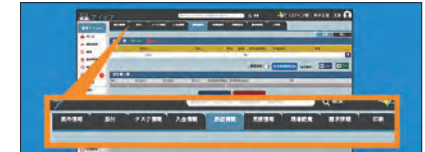
- 案件の進捗状況を一覧で確認
- 商談履歴の共有でスピーディーな意思決定に
- 顧客の種類別に集計・分析

粗利率 アップ

04

原価管理

実行予算をもとに発注書を作成できます。業者から届いた請求書はアイピア上の発注書と簡単に突合せをすることができます。



- 簡単入力でスピーディーな予算組みを実現
- 予算をもとに、ワンクリックで発注書を作成
- 請求書入力で最終原価を把握

行動品質 アップ

05

タスク管理

案件ごとにタスクを管理することで、漏れの防止や人による業務のバラツキを防止します。業務や予定のタスク管理もできます。



- 一覧管理で漏れを防止
- ノウハウを全員で確認

作業効率 アップ

06

書類共有

図面や契約書など案件に関連する書類や現場写真などを一元で管理。共有データは外出先からいつでも確認することができます。



- 顧客・案件別に書類を共有
- 出先でもスマホですぐ確認
- 容量を気にせずに保存・共有

資金繰り アップ

07

経営分析

販売管理や入金管理の連動で、売上・原価・粗利など基本的な集計 & 分析、損益分岐点分析などの経営に必要な分析ができます。



- 見たい表のグラフを並べて確認
- データを条件ごとに円滑出力
- 固定費も含む全体の数値を即座に確認

業務改善力 アップ

08

勤怠管理

勤怠管理やシフト表の確認ほか、直行時も出勤の報告を行えます。また、勤怠情報を元に給与の基本データの自動作成も可能です。



- 勤怠状況を集計
- 出先からでもスマホで入力

価格とパッケージ

価格

規模とニーズに合わせた、3つのパッケージ展開。

アイピアは「Lite」「Basic」「Professional」の3種類をリリースしております。目的、会社の規模や人数によってスターターの Lite。標準機能がそろった Basic。組織的に管理をしたい Professional からお選びいただけます。

初期導入費	Lite ¥120,000 情報を管理したい方向け	Basic おすすめ ¥270,000 情報を分析・活用したい方向け	Professional ¥360,000 Basic+組織管理をしたい方向け
	月額利用料 5ユーザーまで	¥10,000～	¥20,000～ 1ユーザー追加 ¥2,000
顧客管理	●	●	●
案件管理	●	●	●
商談進捗管理	●	●	●
契約進捗管理	●	●	●
見積作成	●	●	●
原価管理	●	●	●
発注作成	●	●	●
請求管理	●	●	●
入金管理	●	●	●
帳票	●	●	●
経営分析	●	●	●
コックピット	●	●	●
資料共有	●	●	●
タスク管理	●	●	●
権限機能	●	●	●
組織管理	●	●	●

他社比較

安価で、バランスよく搭載された機能。
充実したサポートと費用対効果を求めるなら「アイピア」。

	Excel	A社	B社	AIPPEAR	C社
初期導入費	◎ 無料	◎ 無料	△ 290,000円～	○ 120,000円～	△ 2,000,000円～
月額利用料 (10名利用の場合)	◎ 0円	△ 180,000円	△ 98,000円～	○ 40,000円	△ 98,000円～
顧客管理機能	△ あるが煩雑	○ あり	○ あり	○ あり	○ あり
営業進捗管理機能	△ あるが煩雑	○ あり	○ あり	○ あり	○ あり
原価管理機能	△ あるが煩雑	— なし	○ 細かな管理が可能	○ 基本的な管理が可能	○ 基本的な管理が可能
入金管理機能	△ あるが煩雑	— なし	○ 基本的な管理が可能	○ 基本的な管理 + 漏れ防止機能	◎ 細かな管理が可能
経営分析機能	△ なし	△ 一部の分析機能のみ	△ なし	◎ 様々な経営分析が可能	○ カスタマイズで作成可
グラフ機能	△ あるが技術が必要	○ カスタマイズで様々なグラフ	○ 一部のみ	◎ 様々なグラフあり	○ 一部のみ
工程表機能	△ あるが技術が必要	— なし	○ あり	○ あり	○ カスタマイズで作成可
費用対効果	△ 小	○ 中	○ 中	◎ 高	◎ 高
サポート	△ なし	△ 別途サポート料発生	○ メール・電話サポートあり	○ メール・電話サポートあり	○ メール・電話サポートあり
最低契約期間	○ なし	△ 1年ごとの更新	○ 1ヶ月	○ 1ヶ月	○ 1ヶ月

記載している機能はよく使われる基本の機能となります。上記以外にも様々な機能がございますので、担当者にお気軽にご質問ください。

セキュリティと動作環境

セキュリティ アイピアは、「Microsoft Azure」を採用し、世界トップレベルのセキュリティで、大切なデータを恒常的に保護します。

Microsoft Azure

「Microsoft Azure」は、世界 140 か国で運用。国際的なコンプライアンスに準拠しています。

「Microsoft Azure」は、国際的なコンプライアンス標準、および地域、業界に固有のコンプライアンス標準を幅広く満たしています。これらは第三者の厳しい監査によって認められたもので、Azure サービスが世界トップレベルの業界標準、認定、認証、承認と連携し、これらを満たすことを証明するものです。



動作環境 (必須システム)

(2018年3月時点)

経営管理システムアイピアを使用するには次のアプリケーションが必要	Google Chrome(最新版) Internet Explorer 11 Adobe Acrobat Reader(最新版)
日本語オペレーティングシステム	上記ブラウザが使用できる OS Microsoft Windows 8.1(推奨) Microsoft Windows 10(推奨)
インターネット回線	ADSL 4.0Mbps 以上 (光ファイバー推奨)

※Microsoft Windows は、米国 Microsoft Corporation の米国及びその他の国における登録商標または商標です。

※その他の、記載されている会社名・製品名は、各社の登録商標及び商標です。

※コンピュータ本体・メモリの要件は、ご利用される OS の要件に準じます。

高セキュリティを支える5つの安心要素

データの暗号化により大切な情報を保護し、強固な管理体制を構築

お客様のデータはすべて暗号化され、他のお客様のデータとは隔離された状態で安全に保管されます。また、アイピアへの通信、およびデータセンター間の通信などあらゆる通信は SSL で保護されます。

データはマイクロソフトデータセンターのみで厳重管理。災害対策も

データは、「Microsoft Azure」の日本国法に準拠したデータセンターのみで厳重に管理・運用されています。データは自動的に 3 重化され、データセンターにバックアップされることで、不測の災害時にも対処可能な体制を実現しています。

アイピア独自のパスワード認証で 安全性と利便性を強化

パスワードの最小文字数・英数字、記号の組合せの設定など、独自パスワード認証によりログインの安全性を強化。もし端末を落としてしまっても一定時間操作がされなかった場合は自動でセッションが切れるようになり、企業セキュリティを強化しています。

データの暗号化により大切な情報を保護し、強固な管理体制を構築。止まることはありません。

マイクロソフトは、「Microsoft Azure」の各サービスについてサービス レベル アグリーメント (SLA) を定め、稼働時間による月間稼働率、および接続に関するコミットメントを公表。常に安定した可用性を実現します。

24 時間 365 日の運用監視。脅威に対する備えは万全です。

24 時間 365 日の運用監視に加え、定期的な脆弱診断を実施し、万全の対策を継続。通信経路上には、ファイアウォールを設置しています。合わせて WEB アプリケーション固有のリスク※への対応として、WAF(Web Application Firewall) も設置しています。

お客様の声 (抜粋)

Q. アイピアを導入してみてどうでしたか？

現場の状況を共有する時間が約半分になり
契約率や粗利率も以前に比べて向上しました。



Connexio 様
株式会社コネクションホーム

CASE
1



情報共有の時間が半分に。契約率、粗利率も向上しました。

正直、期待以上でした。出先から情報を確認できる。作業ができる事が、こんなにも楽で効率的になるとは思っていませんでした。現場の状況を共有する時間が約半分になりました。事務所に行かなくても全然仕事ができそうです。(笑)

原価管理意識が高まり、
売上が変わらないのに純利益4%アップ！



LIVE2LOVE JAPAN INC. 様

CASE
2



Excel で何日もかかっていた情報が瞬時に出てくる喜びは想像以上です。

データは、「Microsoft Azure」の日本国法に準拠したデータセンターのみで厳重に管理・運用されています。データは自動的に3重化され、データセンターにバックアップされることで、不測の災害時にも対処可能な体制を実現しています。

見積作成時間が **2分の1** に
短縮しました！



Bio:ope 様

CASE
3



見積作成時間が 1/2 に短縮しました！

見積書の作成時間はかなり短縮できたと思います。以前の1/2くらいになったのではないのでしょうか。見積の検索や単価表はよく使っています。また、進捗の把握がとても簡単になりました。

定期的な業務の管理が簡単で
バックオフィスの業務量が大幅に削減できた事が
驚きでした。



NATURAL CARE 様

CASE
4



バックオフィスの業務が 1/3 に。管理時間が半分になりました。

日中は現場に出ていることが多いので、事務作業の手間が減り本当に導入してよかったと思っています。体感では、1/3くらいになったと思います。また、出先でも情報を確認する事ができるので、情報の共有・管理の時間も短縮されました。事務所に戻ってから作業が大幅に減りました。