

# 営業丸投げで 売上が上がる

建築・建設業界特化の営業代行

導入社数  
**250**社

満足いかなければ  
**全額返金**

返金回数  
**0**回

※返金の条件については別途お問い合わせください

ツクノビセールスは、御社の代わりに月間**2000**社に営業する工事会社様向けサービスです

## 工事会社様は営業によって必ず売上が上がる ことをご存知ですか？



元請会社は常に質の良い工事会社を  
探しています。

工事会社の選定条件は施工技術・コストパフォーマンス・スムーズなコミュニケーションが主軸です。

しかし、元請会社は日々の業務で忙しく、  
良い工事会社を探す時間が取れません。

さらに、元請会社は工事会社を選定するのに一度試す必要があります。



元請会社は一度お試して案件を発注する  
可能性が高いです。

そのため工事会社は元請会社との接点を作りやすいです。仕事を試していただく中で相性が良ければ継続的に案件をいただけます。

しかし…

成果が出るとわかっていても、  
工事会社様は営業に取り組めていません。  
その理由は…

理由 ①



最適な  
営業手法が  
わからない

理由 ②



営業に割く  
時間がない

理由 ③



営業が苦手

## そんなお悩みを、ツクノビセールスで解決

解決

1

最適な営業手法がわからない

ツクノビセールスが  
自社にあった  
営業手法を企画します

業界に合わせてフォーム営業に限らずテレアポや手紙など様々な営業手法を検討します。



解決

2

営業に割く時間がない

ツクノビセールスが  
営業リソースを  
提供します

営業人材を1から採用するよりもコストを抑え、売上を上げることが可能です。



解決

3

営業が苦手

ツクノビセールスが  
責任をもって  
営業を実行します

営業が苦手な場合も問題ございません。営業リストの確認のみで、ツクノビセールスが商談/見積り依頼を手配します。



満足いかなければ  
**全額返金**

安心してご利用いただけるように返金保証制度を用意

ツクノビセールスによる営業支援によって、営業結果が出なかった場合にはサービス利用料を全額返金いたします。

※返金の条件については別途お問い合わせください